



Im Fokus von "Vorteil25": Die Gelegenheitsfahrer

Steffen Bork

Projektleiter eTicketing im Hamburg Verkehrsverbund

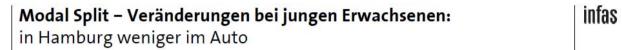




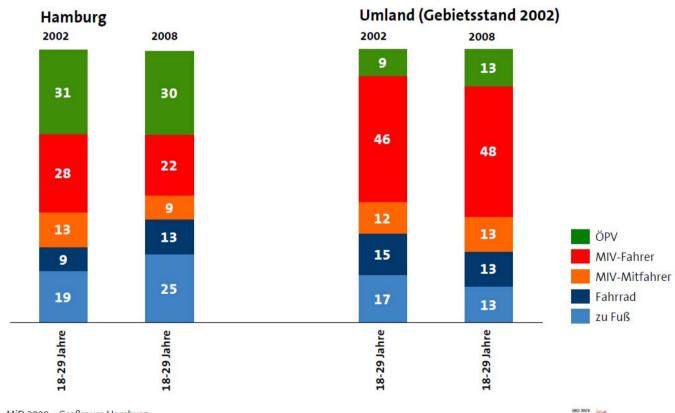
- Rahmenbedingungen und HVV-Strategie
- Erste Umsetzungsstufe eTicketing
- Ausblick



Mobilität in Hamburg 2002 - 2008



Wege, Angaben in Prozent



MiD 2008 - Großraum Hamburg



37



Marktveränderungen

- bei jungen Erwachsenen sinkt der Prestigewert des PKW
- Mobilität wird zunehmend anlassbezogen und nicht grundsätzlich organisiert
- Zusatzangebote bei Autovermietung / Carsharing (z.B. Car2go)

- ⇒ nachhaltige und bedeutsame Marktveränderung?
- Ansatzpunkte, den Umweltverbund zu stärken?



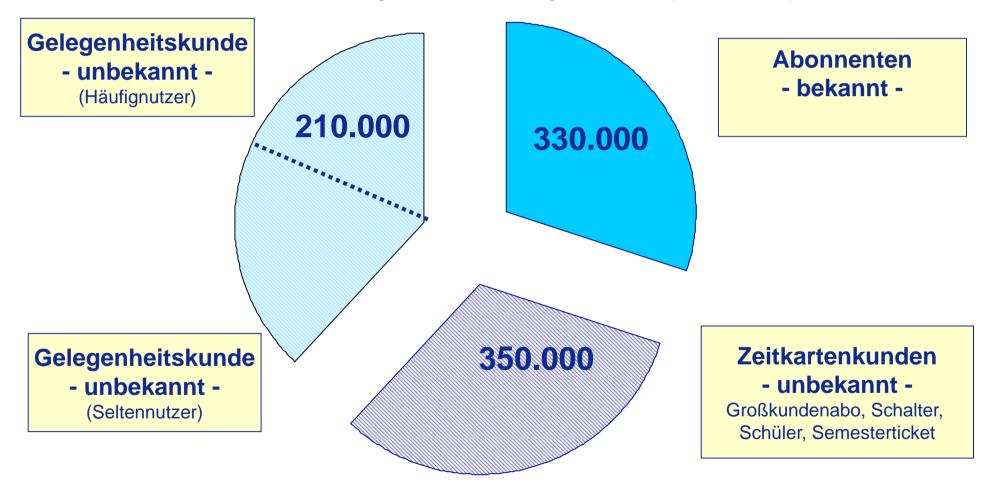






Wer ist unser Kunde (= potenzieller Karteninhaber)?

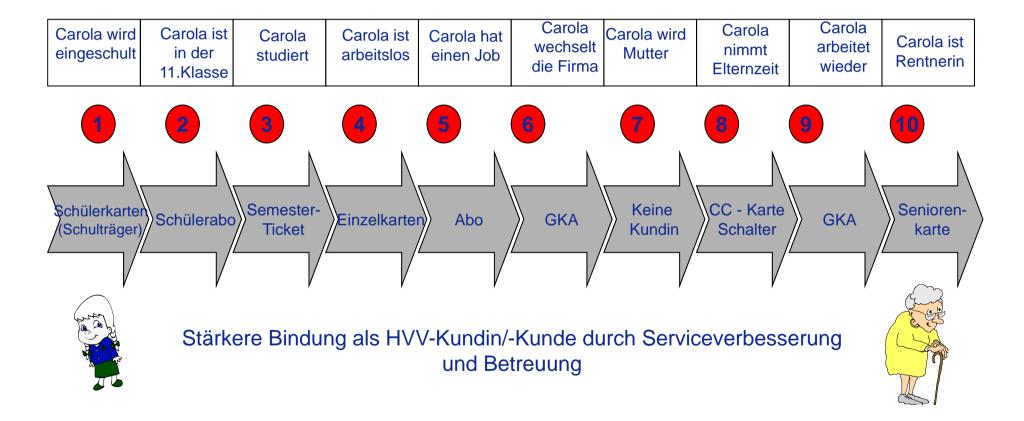
Personen, nicht vergleichbar mit Fahrgastanteilen (Stand: 2007).





HVV -Lebenslauf von Carola Musterfrau

Durchgängige Kundenbetreuung über alle Produkte

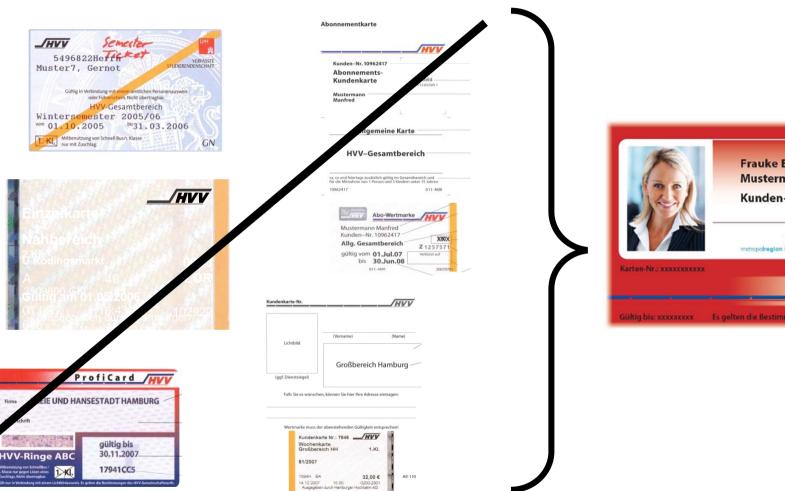








Einheitliche Kundenkarte für alle Tarifangebote im HVV





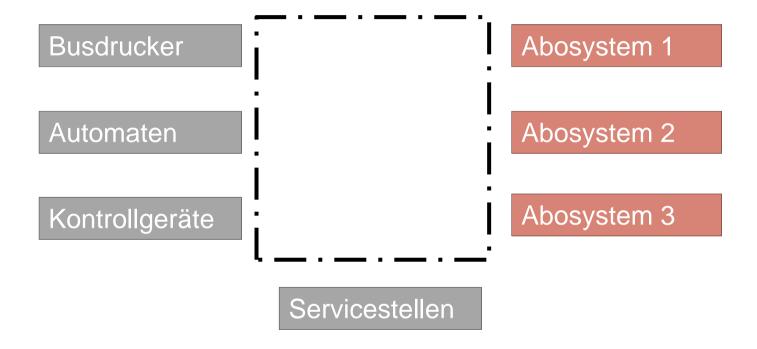


Aufbau eines integrierten Kundendatensystems notwendig

- Vernetzung der Abosysteme, Servicestellen, Vertriebs- und Prüfgeräte, etc.
 - Datentransfer vom Vertriebsgerät (Fahrkartenkauf, Berechtigungsänderung) zur zuständigen Abo-Stelle (KVP); Aufbau und Verteilung einer zentralen Sperrliste
 - Zugriffsmöglichkeit auf Kundendaten zwecks Kundenansprache, CRM
 - einheitliche technische Norm: Kernapplikation



Realisierungsmodell 2007







- Rahmenbedingungen und HVV-Strategie
- Erste Umsetzungsstufe eTicketing
- Ausblick



- Aufgrund fehlender Mehrfahrtenkarten Angebotslücke zwischen Einzelund Zeitkarten (durch Marktforschung belegt)
 - Traditionell keine Entwerter im HVV
 - aufwändige Infrastruktur
 - erfordert zusätzliche Handlung beim Kunden
- Durch eTicketing
 - neues, attraktives Angebot für die Kunden möglich
 - mehr Fahrgäste und zusätzliche Einnahmen zu erwarten



Neues Angebot:

Regelmäßige Gelegenheitsnutzer zahlen monatlichen Grundpreis von 10 €und können Einzelkarten bargeldlos mit 25% Rabatt erwerben



Attraktiv bei 2-3 Nutzungstagen pro Woche (entspricht 15-25 Fahrten pro Monat)



Erprobung in Startregion

Anforderungen

- Vom übrigen Verbundgebiet abgrenzbar
- Ausreichendes Fahrgastpotenzial
- Gutes Verkehrsangebot als Basis für Neukundengewinnung



Auswahl <u>Bezirk und Landkreis Harburg</u> (Ballungsraum und Fläche; vom übrigen Großbereich gut abzugrenzen)

Erste Umsetzungsstufe eTicketing



Startregion eTicketing



Startregion:

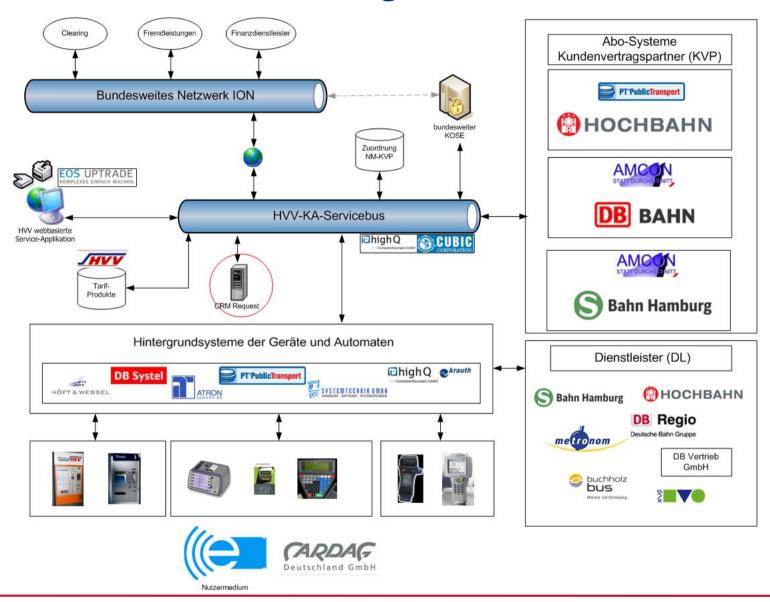
- ca. 400.000 Einwohner
- Einbeziehung von 5.000 Gelegenheitsnutzern geplant
- zusätzlich weitere Teilnehmer aus GKA und ggf. SemesterTicket
- 3 Hintergrundsysteme
- ca. 300 Busdrucker
- 60 Fahrkartenautomaten
- mehrere Servicestellen



Erste Umsetzungsstufe eTicketing



Realisierungsmodell 2011



Erste Umsetzungsstufe eTicketing



Projektstufen / Startregion

- **10** 2007: Konzeption und Wirtschaftlichkeitsrechnung
- **2008: Spezifikation und Finanzierungskonzept**
- Vorbereitung Erprobung in Startregion (Ziel: Ende 2010 Friendly-User) zur
 - Prüfung technische Machbarkeit
 - Verifizierung Ansätze für Mehrerlöse



Verschiebung auf Herbst 2011 (Marktstart November 2011)



Beispiel 18/1 Plakat





Beispiel Automatenaufkleber





Beispiel Hauswurfsendung





Mit dem Vorteil 25 sparen Sie 25% bei jeder Fahrt mit einer Einzel- oder Tageskarte und das für nur 10 Euro Grundbetrag im Monat.

Besonders praktisch: Mit Ihrer elektronischen Kundenkarte können Sie einfach und bargeldlos bezahlen – egal ob am Automaten oder beim Busfahrer. Der Betrag wird Ende des Monats von Ihrem Konto abgebucht.



Pilotregion

Wir erproben dieses Angebot exklusiv im Bezirk und Landkreis Harburg einschließlich der Bahnstrecken nach Buxtehude und zum Hamburger Hauptbahnhof um in Zukunft den HVV für unsere Fahrgäste noch attraktiver zu gestalten.



Melden Sie sich ganz bequem unter www.hvv.de an und schon erhalten Sie Ihren Vorteil 25:

- · einfach Ihre persönlichen Daten eingeben,
- ein Bild für Ihre persönliche Kundenkarte hochladen
- und in wenigen Tagen bekommen Sie Ihre elektronische Kundenkarte per Post nach Hause geschickt.

Natürlich können Sie sich auch in Ihrer HVV-Servicestelle anmelden – bitte vergessen Sie dafür Ihr Passbild nicht.



Der Startmonat wird Ihnen geschenkt, denn Sie zahlen den ersten Grundbetrag von 10 Euro erst ab dem zweiten Monat.

Alle Infos unter www.hvv.de



Fahrkarten-Schnellauswahl

Einzelkarte Kurzstrecke **Einzelkarte** 2 **Nahbereich Einzelkarte** 3 **Großbereich Hamburg** 9-Uhr-Tageskarte **T3 Großbereich Hamburg** 9-Uhr-Gruppenkarte F3 **Großbereich Hamburg** Hamburg CARD, Ergänzungskarte, weitere HVV-Fahrkarten...

Zielhaltestelle eingeben

Fahrkarten für HVV und Schleswig-Holstein

weitere Fahrkarten

HVV-Einzelkarten...

HVV-Tageskarten...

HVV-Gruppenkarten...

HVV-Kinderkarten...

Alle DB-Angebote





















Einzelkarte

Erwachsener 2. Klasse

Kurzstrecke

von: Hamburg-Altona

nach: Kurzstrecke

über:

Zum sofortigen Fahrtantritt gültig am Mittwoch., 28.9.2011

Einzelkarte Erwachsener

2. Klasse

SchnellBus / 1. Klasse

















Noch zu zahlender Betrag

1,30 €



mit Vorteil 25 bezahlen

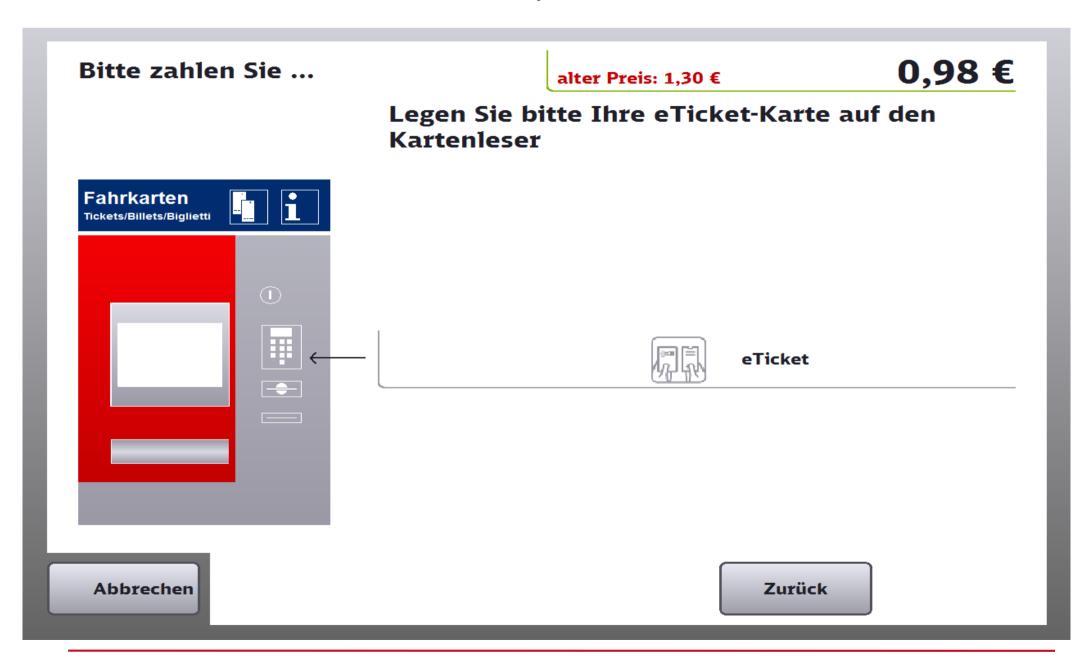
Abbrechen

Zurück

Weitere Fahrkarte

Tarifinfo

28.09.2011 | 14:21:42 Uhr





Ihr Fahrschein wurde erfolgreich auf Ihre eTicket-Karte geschrieben.

Bitte nehmen Sie die Karte vom Kartenleser und entnehmen Sie Ihren Kontrollnachweis. Dieser ist aufzubewahren und bei Kontrollen auf Verlangen vorzuweisen.

Beenden





- Rahmenbedingungen und HVV-Strategie
- Erste Umsetzungsstufe eTicketing
- Ausblick





<u>Risiko Marktakzeptanz – Erste Erkenntnisse</u>

- Kaum Informationen zu Struktur und Kaufverhalten von Gelegenheitskunden vorhanden
- Kunden können eigenes Fahrtverhalten nicht einschätzen und wollen sich nicht länger festlegen
- Monatlicher Grundbetrag wirkt daher abschreckend
- Bisheriger Tarifansatz wird wenig angenommen
- Neuausrichtung Tarifangebot in Vorbereitung
- Tendenz geringer Rabatt bei Wegfall Grundpreis
- Zusätzliche Anreize für Umsatzsteigerung und Kundenbindung





Verknüpfung Internet- und Smartphone-Angebote

hvv.de



- Informationen (insbesondere Fahrplanauskunft)
- Vertrieb Fahrkarten







- m.hvv.de HVV-Auskunft = hvv.de
- Apps (Apple + Android) Fahrplanauskunft
- geplant: Fahrkartenverkauf direkt aus der Auskunft





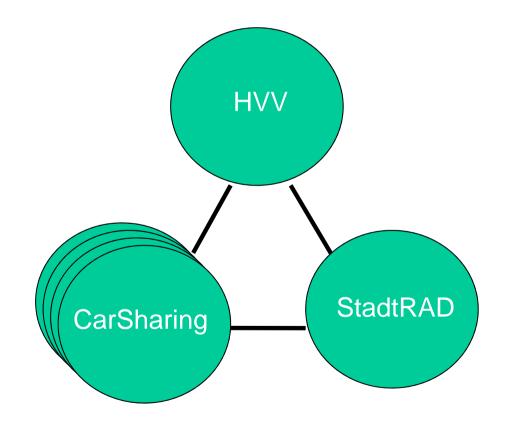
Strategische Option: Ein Medium für den Umweltverbund (perspektivisch bis zu 800.000 Medien im Markt)



- bargeldlos bezahlen
- Leistung nutzen
- Kundenportal: Übersicht und Abrechnung aller Leistungen

Voraussetzungen:

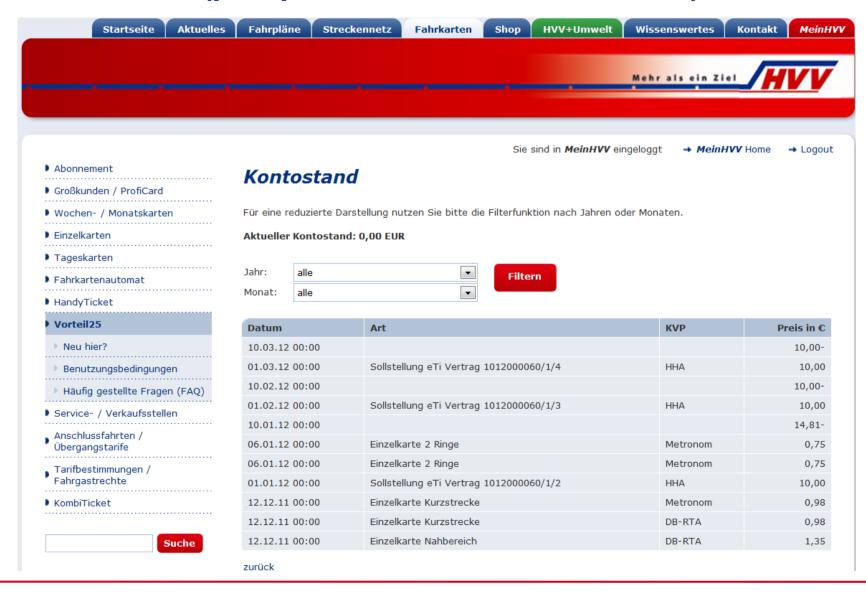
- kompatible Schreib-/Lesegeräte
- Vernetzung der Hintergrundsysteme







Kundenaccount (perspektivisch für alle Umsätze)







Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

bork@hvv.de